



# Theo Hayes

Kıdemli Pazarlama Yöneticisi – B2B SaaS Talep Üretimi

✉ theohayes@example.com ☎ 020 7946 0123 📍 Londra, Birleşik Krallık

🌐 theohayes.marketing 📄 theohayes

## Summary

Geliştirici araçları ve analitik alanlarında B2B SaaS şirketleri için pipeline ölçeklendiren 5+ yıl deneyimli demand generation lideri. Ücretli edinme operasyonel disiplini, uygulamalı içerik üretimiyle birleştirir. Tek bir sayıya – pipeline atfedilen gelire – sahip olma ve satış ekibiyle ilk-temas'tan kazanılmış-kapalıya yolculuğu yürütme konusunda rahattır.

## Experience

**Kıdemli Pazarlama Yöneticisi – Talep Üretimi**, Mixpanel – Londra, Birleşik Krallık Oca 2023 – halen

Ürün analitiği kitleleri için EMEA ücretli edinmenin ve global içerik programının sahibi.

- Ücretli harcamanın %30'unu geniş kitlelerden niyet odaklı BOFU kampanyalarına yeniden tahsis ederek pazarlama kaynaklı pipeline'i yıldan yıla %47 büyüttü; CAC geri ödemesi 14 aydan 9 aya düştü.
- Müşteri pazarlama motorunu sıfırdan kurdu – 12 ayda 18 vaka çalışması, şu anda pazarlama etkili pipeline'in %22'sinden sorumlu.
- Üç aylık sanal etkinlik serisini başlattı; yıl içinde 6K kayıt ve 2.1M EUR pipeline üretti.

**Pazarlama Yöneticisi**, Hotjar – Uzaktan (Birleşik Krallık) Nis 2020 – Ara 2022

KOBİ segmenti için kanallar arası pazarlama; büyüme başkanına raporladı.

- SEO içerik programının sahibiydi; iki yıllık dönemde organik kayıtlar aylık 12K'dan 34K'ya büyüdü.
- Yaşam döngüsü e-posta programını yeniden yapılandırdı; aktivasyon aşaması katılımı %28, ücretli plan ekleme oranı %11 arttı.

**Talep Üretimi Uzmanı**, Brandwatch – Brighton, Birleşik Krallık Ağu 2018 – Mar 2020

Kurumsal dikeyler arasında programatik ve arama reklamcılığı.

- EMEA Google Ads hesabının sahipliğini üstlendi; 14 kampanyayı 4 temalı yapıya konsolide etti, CPL'yi %37 azalttı.

## Education

**King's College London**, MSc in Dijital Pazarlama Eyl 2016 – Haz 2018

**Bristol Üniversitesi**, BA (Onur derecesi) in İngiliz Edebiyatı Eyl 2012 – Haz 2015

## Skills

**Talep üretimi:** Ücretli arama, ücretli sosyal, programatik, niyet verisi (6sense), retargeting

**İçerik ve SEO:** Editöryal planlama, içerik brief'leri, sayfa içi SEO, link kazanma, ghostwriting

**Yaşam döngüsü ve e-posta:** Iterable, Customer.io, segmentasyon, davranışsal tetikleyiciler, A/B test

**Analitik:** GA4, Looker, Salesforce raporları, atıf modelleme, kohort analizi

**Paydaş:** Satış ortaklığı, yönetici raporlama, ajans yönetimi, satıcı seçimi

## Projects

---

### **B2B SaaS Talep Playbook'u**

Üç ekipte benimsenen, ICP tanımı, kanal tahsisi ve raporlama temposunu kapsayan iç playbook.

## Languages

---

**İngilizce:** Anadil

**İspanyolca:** Konuşma seviyesi (B2)